

Offre emploi : Responsable commercial B2B

Entreprise :

Previmeteo SAS est une société de services météorologiques basée dans le Lot et Garonne créée il y a plus de 10 ans et qui compte aujourd'hui 5 collaborateurs. A partir de ses outils de modélisation de l'atmosphère, elle propose des solutions météorologiques sur-mesure aux professionnels, entreprises et grands comptes en France et à l'international.

Poste :

Dans le cadre de son développement, Previmeteo recherche un/une responsable commercial.e B2B.

A partir du portefeuille des clients professionnels existants et aussi par une démarche active de prospection, le/la responsable commercial étudiera et mettra en place une stratégie commerciale pour développer le chiffre d'affaires de la société en cohérence avec la stratégie générale de l'entreprise. Il/elle s'appuiera sur le service technique pour proposer ses offres techniques et commerciales. Bien que l'activité de l'entreprise soit nationale et internationale, ce poste reste majoritairement sédentaire et basé à moins d'une heure de Bordeaux.

Profil :

De formation supérieure en commerce (bac+2 à bac+5), le/la candidat.e doit disposer d'une expérience significative dans la vente à une clientèle B2B.

La maîtrise d'Internet et des outils bureautique est indispensable. La maîtrise de l'anglais est préférable.

La rémunération fixe + commissions sera fonction du profil.

Pour postuler : envoyer votre cv + lettre de motivation à [jpb@previmeteo.com](mailto:jpb@previmeteo.com)